

# Vækstgruppe: Health Tech-netværk

## - Vækst din forretning med et målrettet netværksforløb

Udvikler din virksomhed produkter eller services inden for sundhed, Rehab og Health Tech? Og har du samtidigt internationale ambitioner? Så spring på dette målrettede netværksforløb, hvor vi sætter fokus på at accelerere din forretning internationalt. Forløbet er målrettet virksomheder inden for sundhed, Rehab og Health Tech med internationale vækstambitioner.

## PROGRAM

Netværksforløbet er for dig, som ønsker et skræddersyet forløb til at accelerere din forretning internationalt, samtidig med at du gerne vil opbygge et netværk med ligesindede virksomheder.

Målet er, at du får viden og indsigt, som kan medvirke til at sikre international vækst, en konkret skræddersyet vækstplan for internationalisering samt en værktøjskasse til det fremadrettede arbejde med strategi og internationalisering.

Du vil opleve arbejdet i netværket som praktisk, resultatorienteret, individuelt og relevant. Aktiviteterne veksler mellem workshops, individuel sparring, hjemmearbejde samt dialog mellem konsulenter og virksomheder. Tidsforbruget for hver deltagende virksomhed er cirka 40-50 timer.

Netværks-forløbet gennemføres af konsulenterne RUFF & CO og Blue-Nordics og administreres af Erhvervshus Midtjylland.

- **Forretningsudvikling**  
Analyse af din forretningsmodel og identifikation af udviklingsområder mm.
- **Internationalisering**  
Identifikation af potentiale for eksport, internationale partnerskaber og samarbejder, salgsmodeller, sourcing mm.
- **Særlig fokus for MedTech**  
Intro til regulatoriske forhold, MDR, og introduktion til håndtering af disse.
- **Kommunikation og branding**  
Indsigt i hvordan din virksomhed kommunikerer, så potentielle købere forstår værdien? Hvilken historie er med til at sælge bedst? Få konkret sparring på din kundekommunikation og markedsføringsstrategi. MDR og kommunikation.
- **Netværk og sparring**  
Adgang til et fortroligt netværk med ligesindede hvor en af mulighederne er at etablere partnerskaber. Individuel sparring.

Det får du:

## Opbygning af forløbet:

Før workshops 2-12/1 2020	Workshop 1 13-14/1 2020	Mellem Workshops	Workshop 2 5-6/3 2020	Efter Workshops
Individuel sparring	Internationalisering Distributionsformer Strategi Produkt/market Valg af partner Netværk	Individuel sparring Vækstplan påbegyndes	Regulatoriske krav MDR Branding og kommunikationsstrategi Netværk	Vækstplan færdiggøres Individuel sparring Netværk

## Praktisk

### Tid og sted

D. 13. og 14. januar, 2019 Kl. 09.00-16.00

Samt

D. 5. marts Kl. 09.00-17.00 og 6. marts

Kl 8:30-14.30

INCUBA

Åbogade 15

8200 Aarhus N, Mødeceneret lokale 6

### Tilmelding

Tilmeld dig ved at kontakte:

Chefkonsulent Lars Svane Hansen Tlf.: 21893440

lsh@erhvervshusmidtjylland.dk

Tilmeldingsfrist:

2. januar 2020

### Pris og målgruppe

Direktører, salgschefer, eksportchefer. Egenbetaling er ca. 18.750 kr. efter tilskud på 50% fra Erhvervshus Midtjylland. Du kan deltage, hvis du har mellem 5-249 ansatte og vækstambitioner for din SMV. Dit CVR-nr. skal være over 3 år.

Forløbet er en del af "Program for Virksomhedsudvikling", administreret af Erhvervshus Midtjylland og finansieret af Region Midtjylland og Den Europæiske Fond for Regionaludvikling.

### Kontakt for mere information

Susie A. Ruff  
RUFF & CO.  
Tlf.: 24604176  
sar@susieruffbusiness.dk

Helle Kriegbaum  
Blue- Nordics  
Tlf.: 30101438  
helle.kriegbaum@blue-nordics.dk

DEN EUROPÆISKE UNION

Den Europæiske Fond  
for Regionaludvikling



Vi investerer i din fremtid

**midt**  
regionmidtjylland